



## Vi er den stærkeste strategiske partner

---

Vores viden omkring finans- og råvaremarkederne har i et årti bidraget til at styrke danske landbrugs-virksomheder, hvilket har gjort os til den foretrukne strategiske sparringspartner blandt vores kunder. Dette vil vi naturligvis gerne udbrede til endnu flere, og med et ønske om fortsat at bibringe inspiration til den fremtige strategi.



## Vi er din uafhængige sparringspartner

Hos Agrocura brænder vi for at yde økonomisk helhedsrådgivning til vores kunder. Vi laver vores egne analyser og modeller, der danner baggrund for vores anbefalinger. Vi rådgiver indenfor investering, finansiering og råvare-afdækning og tilpasser altid vores rådgivning til den enkelte kunde. I denne folder kan du se nogle af de produkter vi tilbyder.

### Velkommen til Agrocura

#### Skal vi også være din uafhængige rådgiver?

Velkommen til Agrocura. Vi er en uafhængig finansiell virksomhed, der er stiftet i 2010. Vi er beliggende i Aabenraa klods op ad motorvejen, og har kunder i hele landet. Vi er ambitiøse på vores kunders vegne, og vi går hele vejen for at sikre dig den bedste rådgivning. Vi lever op til gældende lovgivning. Sammen med dig afdækker vi dit specifikke behov, hvilket sikrer dig, at du får nøjagtigt den rådgivning du har brug for.



**Hans Vigen**  
*Direktør*

[hvi@agrocura.dk](mailto:hvi@agrocura.dk)  
Tlf. 7436 5175

## Vi tilbyder

Agrocura tilbyder en lang række typer af individuel rådgivning til dig. Vores produktpalette udspringer af vores store erfaring med dialog og forhandling med den finansielle sektor. Denne erfaring er til gavn for dig. Vi sikrer at du bliver klædt professionelt på til dit møde med dine finansielle samarbejdspartnere. I tabellen nedenfor er nogle af vores spidskompetencer vist.

<b>Bidragsanalyse</b>	Benchmarking på tværs af alle kreditforeninger - analysen giver objektive argumenter til forhandling af bidrags-sats og øvrige omkostninger.
<b>Dialog og forhandling med bank og realkredit</b>	Sparring om: - Prisforhandling - Forlængelse af afdragsfrihed og løbetider - Variabel eller fast rente - Ny finansiering
<b>Finansieringsstrategi</b>	Få lagt en klar strategi for din fordeling af fast og variabel rente. Strategien henvender sig til dine finansieringskilder - således de forstår din forretning og baggrund for dine valg.
<b>Investering</b>	Vi hjælper dig med at investere din overskudslikviditet og tilpasser dine investeringer til din risikoprofil.
<b>Råvarestrategi</b>	Råvarer udgør en stor risiko på de fleste landbrugsbedrifter, og påvirket af mange faktorer. Vi sørger for en strategi for fysisk afdækning af foderkøb, samt salg af afgøder.
<b>Risikostyring - råvarer og optioner</b>	Agrocuras options- og futures strategi sikrer fokus på landmandens positioner. Vi overvåger dine positioner og hjælper dig med både køb og salg af råvarer
<b>Udløb af afdragsfrihed</b>	Vi har stor erfaring og succes med hjælp til udløb af afdragsfrihed. I langt de fleste sager får vi forlænget de afdragsfrie perioder og resten fordeles ud på 30 år med afdrag. Vi tager gerne hele opgaven og processen for dig - du bestemmer.

# Emner til ERFA-møder og foredrag

## Hvor skal jeg placere min overskudslikviditet?

-0,75 % i rente på indlån er blevet hyppigere for både virksomheder og private – derfor er det på tide at se efter andre løsninger.

Et afkast på -0,75 % kan i nogle perioder være et fornuftigt resultatet i forhold til alternativet. Som regel er det dog mere et irritationsmoment som kunde. Nogle vælger derfor at placere midlerne hos en privat virksomhed, der tilbyder positive renter – men det er bestemt ikke løsningen for alle. Og slet ikke for hele formuen. Men hvilke afkast er acceptable, og hvor store udsving kan man acceptere, og hvordan vedbliver man at være tro mod sin strategi – selv i modgang? I dette indlæg kommer vi omkring hvilke investeringsmuligheder vi ser som relevante.



**Jens Kornbeck**

*Analytiker*

jko@agrocura.dk

Tlf. 7436 51 57

## Hvornår skal jeg sælge mit korn, og er det altid bedst at købe i høst?

- Råvaremarkedet er altid i bevægelse, og der er et utal af faktorer der spiller ind på priserne. Den globale råvaresituation sætter dagsordenen for hvad der er muligt for dig, uanset om du er køber eller sælger.

Nyheder vælter ind over os som aldrig før, og i et konstant nyhedsflow med modsatrettede meldinger kan det ofte være en udfordring at disponere handlerne korrekt. Udbud og efterspørgsel dikterer råvaremarkedet, og samtidig er der langt hen i dyrkningsæsonen usikkerhed omkring årets udbytte. I dette indlæg kommer vi omkring den aktuelle situation på råvaremarkedet, og giver vores anbefalinger til hvordan du skal disponere dine handler.



**Henrik Andresen**

*Kundechef*

hea@agrocura.dk

Tlf. 7436 51 53

## Får maveførmelsen lov at dominere, eller har du en klar råvarestrategi?

- Der er mange forskellige måder at styre dine råvarehandlinger på, men ofte sker det at maveførmelsen i sidste ende får lov at dominere, og det er ikke nødvendigvis til din fordel.

Alle har forskellige holdninger til hvordan de hændler bedst, og som mennesker har vi en tendens til i sidste ende at basere vores beslutninger på følelser. For at undgå dette handler det om at have en råvarestrategi for hvordan råvarehandlerne disponeres, samt hvordan risikoen minimeres. I dette indlæg kommer vi omkring, hvordan en råvarestrategi kan se ud, og hvordan du aktivt bruger den i din dagligdag.



**Anders Mortensen**

*Råvareanalytiker*  
amo@agrocura.dk  
Tlf. 7436 5045

## Styrk dit samarbejde med banken – hvad kan du selv gøre?

- Hvordan fungerer dit samarbejde med dine finansielle samarbejdspartnere? Husker du at være proaktiv, og løbende at rapportere din situation?

Det er afgørende for enhver virksomhed at have et godt forhold til sine finansielle samarbejdspartnere. Ikke desto mindre er der ofte udfordringer i netop dette samarbejde. I en travl hverdag kan direktørrollen let forglemmes, men det er problematisk, for det er netop med direktørrollen, at du bekræfter banken i, at du er den rette person i spidsen for virksomheden. I dette indlæg kommer vi omkring hvilke konkrete tiltag du kan anvende til at styrke samarbejdet med banken, samt hvad der vægter højest hos din rådgiver.



**Paul-Chr. Kongstad**

*Kundechef*  
pck@agrocura.dk  
Tlf. 7436 5017

## Hvornår starter næste højkonjunktur?

- Vi har fået afsluttet verdenshistoriens længste højkonjunktur og ligger i skrivende stund i Covid-19 krise. Men hvornår starter næste højkonjunktur og hvordan bliver den?

Verdens længste højkonjunktur er blevet en realitet, og med en lempet pengepolitik fra Centralbankerne i både USA og EU. Covid-19 har medført verdens største globale hjælpepakker nogensinde og udgør det en risiko på sigt? Vi kommer ud af alle kriser, også denne. Men hvordan ser den kommende gode vækstperiode ud i forhold til, aktier, ejendomsmarked, BNP mv.? Vi oplever samtidig de laveste renter nogensinde, og spørgsmålet er om vi kan forvente at dette fortsætter. I dette indlæg kommer vi også omkring det dilemma, som mange landmænd står i – hvilken finansiering skal jeg vælge?



**Jens Schjerner**

*Cheføkonom*

jes@agrocura.dk

Tlf. 7436 5057

## Fast ejendom stiger – men hvornår rykker jordprisen?

- Siden 2010 er priserne på ejerlejligheder og parcelhuse kun gået en vej – opad. Vi mangler stadig den vigtigste – jordprisen. Der er dog en række positive tendenser som bekræfter at vi er på rette vej.

Omkringliggende lande har en langt højere jordpris end Danmark, og samtidig får de negative indlånsrenter investorer til at se efter alternativer, herunder jordprisen. Det rekordlave renteniveau puster blot mere til ilden, og fremgangen begynder så småt at kunne spores i statistikkerne. Alt andet lige kommer jordprisen til at stige, og i dette indlæg kommer vi omkring hvornår det sker, og hvor længe vi kan forvente at det varer ved. Desuden vender vi forventningerne til rentemarkedet og det generelle konjunkturbillede.



**Jens Schjerner**

*Cheføkonom*

jes@agrocura.dk

Tlf. 7436 5057

## Governance – hvad er det nu for noget?

- Governance er et nyt begreb i landbruget, men du kan ligeså godt vænne dig til det, for du vil høre det igen og igen. Governance giver omverden et indblik i din virksomhed, og det kommer også dig til gode.

Banker, investorer og andre samarbejdspartnere efterspørger mere skriftligt materiale om landbruget bl.a. som følge af strukturudviklingen med færre og større enheder. Fremover vil et præsentationsmateriale blive lige så efterspurgt som regnskab og budget, så udnyt tiden til at få udarbejdet et godt materiale om netop din virksomhed. I dette indlæg kommer vi omkring hvilke emner, som den finansielle sektor ønsker beskrevet, og hvilke særlige elementer du kan fremhæve i din virksomhed.



**Rasmus Haun Hansen**  
*Finans & Strategi*  
 rhh@agrocura.dk  
 Tlf. 7436 5189

## Hvad giver markedet mig af muligheder for investering og finansiering?

- De finansielle markeder er i konstant bevægelse og påvirkes af globale og nationale nyheder. Markedet kan hurtigt ændre sig, og derfor handler det om at være beredt så du ikke glipper muligheden for gevinst.

Verden er foranderlig, og det giver store udsving på markederne. Den ene uge handler det om at udnytte attraktive investeringsmuligheder, mens den næste uge byder på indfrielse af fastforrentede realkreditlån og optagelse med henblik på kursgevinst. I mit daglige virke rådgiver jeg meget bredt, og derfor tilbyder jeg at I selv kan sammensætte dagsordenen helt efter jeres behov, samt hvad jeg ser som aktuelle muligheder i markedet. I dette indlæg sørger jeg for at I bliver godt klædt på til at håndtere de finansielle markeder.



**Ole Eriksen**  
*Kundechef*  
 oer@agrocura.dk  
 Tlf. 7436 5035



# Til dig på farten

## Agrocura podcast – for dig der ikke orker flere nyhedsbreve

Vi ved godt, at din tid er dyrebar og at du har travlt i din hverdag. Samtidig bombarderes vi med nyheder, og får måske ikke altid læst nyhedsbrevene så grundigt. Derfor har vi slået to fluer med ét smæk og kombineret begge dele i vores podcast. Her opsummerer vi ugens gang på de finansielle markeder, ligesom at vi kommer omkring udviklingen på råvaremarkedet.

## Agrocura webinar – til dig der vil gå i dybden

På vores webinarer dykker vi ned i de mest aktuelle emner, om det er svineprisens himmelflugt eller coronavirus påvirkning af de finansielle markeder, så kommer vi omkring alle aspekter. Vi belyser emnerne fra flere sider, og sikrer at du får fuldt udbytte af præsentationerne. Vi giver samtidig vores bud på, hvordan du bør agere i markedet. Om du vil følge webinarer direkte når vi sender det, eller vil du gense det efterfølgende er underordnet – som abonnement hos os har du begge muligheder.

## Vores abonnementer

**Vi er dit øje på markedet hver dag, således du får mere tid til din virksomhed og beslutninger i øvrigt.**

Vores basis abonnement hedder Focus. Afhængigt af om dit fokus er Finans eller Råvarer, kan du vælge vores Focus Finans eller Focus Råvarer abonnement.

Focus Råvarer	Focus Finans	Focus+
<b>Analyser af:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>Foder (Færdigfoder, rapskager, rapsskrå og soja)</li><li>Råvarer (Korn, el, gødning og olie)</li><li>Risikostyring (Finansielle værktøjer - futures og optioner)</li></ul>	<b>Analyser af:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>Finansiering (Renter, bidragsanalyse, valuta og obligationer)</li><li>Aktiemarkedet (Markedsudvikling globalt)</li><li>Risikostyring (Finansielle værktøjer)</li><li>Jordpriser</li></ul>	<b>Samarbejde indenfor:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>Formue - valg af rigtig portefølje</li><li>Råvarer - valg af bedste salgs- og købsstrategi til din virksomhed</li><li>Finansiering - omkostningsbevidst finansiering og optimering</li></ul>