

Optioner giver ro, når kornet købes

Mikael Warncke producerer rugeæg og køber 80 procent af foderkornet af naboerne. Optioner købt på SaxoTrader sikrer, at han tidligt har styr på foderudgiften.

Der ryger en del korn og øvrigt foder igennem anlægget, når Mikael Warncke stort set året rundt har gang i produktionen af rugeæg i tre store stalde på ejendommen ved Bovrup i Sønderjylland.

Han har 46.000 høns i staldene, og to gange om ugen bliver de befrugtede æg hentet af Danhatch og kørt til rugerier i ind- og udland.



En stor del af omkostningerne

Selv dyrker han blot 45 hektar, og derfor er han aktiv på kornmarkedet, hvor 80 procent af foderet skal hentes. Det giver anledning til en del overvejelser om handelsstrategien, for det er ikke ligetil at ramme plet hver gang, når det gælder kornprisen. Foderudgiften er en stor del af omkostningen ved produktion af 8 mio. æg årligt:

”Jeg har altid fulgt Agrocura og valgte for nogle år siden at købe et abonnement med rådgivning for at blive fri for at spekulere på indkøb af foder. Det er faktisk gået modsat, for jeg bruger i dag meget tid på det. Til gengæld har jeg nu nogle redskaber, herunder ikke mindst optioner via SaxoTrader, som er med til at gøre min indsats på området mere professionel,” siger Mikael Warncke.

Kom godt gennem sommeren

Det har været en klar fordel her i sommer. Mikael Warncke køber typisk kornet af fire-fem naboer, som leverer det direkte fra marken i siloerne ved hønsstaldene. I år blev prisen på halvdelen af kornet fastsat i juni – inden prisstigningerne. Resten handlede han på call optioner, hvor han købte til 165 euro pr. ton og solgte til 207 euro pr. ton:

”Vi snakker selvfølgelig sammen, men jeg lader typisk naboerne bestemme, hvornår der skal handles – senest lige inden høst. Det betyder, at jeg har brug for at dække mig af prismæssigt, hvis vi aftaler en kornpris i månederne op til høst, og her er især en call option et godt redskab at bruge til at prisafdække,” fortæller Mikael Warncke.

En call- option giver retten, men ikke pligten, til at købe til en forudbestemt pris. Det betyder, at man ved brug af call optioner kan sikre sig en maksimal pris. Skulle kornet siden falde i pris, undlader man at gøre brug af sin option og får del i prisfaldet.



Naboerne er tilfredse

Han køber årligt omkring 1.000 ton korn om året til rugeægproduktionen. Dertil kommer foderkoncentrat, som han laver halvårige og ni-måneders-aftaler med foderstoffirmaer om. Han har tidligere fået leveret fra bl.a. ATR og får lige nu fra Brødr. Ewers.

Optionerne giver ro og sikrer en budget-pris. Samtidig er naboerne tilfredse, idet de slipper for udgifter til transport og svind samt tørring. Godt nok korrigeres for vandprocenten, men faktisk er det godt med en vis vandprocent i kornet i de gastætte siloer.

Sagde farvel til malkekøerne

Produktionsskift sikrede fleksibilitet i hverdagen

Det lå ikke i generne, at 46-årige Mikael Warncke og hans familie skulle satse på ægproduktion. Hans forældre havde malkekøer, og de første tre år på ejendommen malkede Mikael Warncke 32 køer.

Men han måtte konstatere, at en udvidelse af produktionen ikke var rentabelt og krævede en stor arbejdsindsats i det lange løb, og da en nabo opgav at blive leverandør til daværende Holmegaards Rugeri, slog han til. Familien byggede den første stald til 11.000 rugehøns i 1999, og senere har de udvidet produktionen flere gange. Sidst for tre år siden, så de i dag har 46.000 høner.

Vækker hønsene

”Det betyder, at vi har en ansat medarbejder på fuld tid, og med løs hjælp og min fars indsats hver dag får vi en nødvendig fleksibilitet i hverdagen. Da børnene var små, malkede jeg hver morgen. I dag vækker vi hønsene klokken tre, og det betyder, at vi kan gå i gang i pakkeriet klokken syv, og at arbejdet i stalden er afsluttet ved 14-tiden,” siger Mikael Warncke.

Hønsene er i staldene i elleve måneder og slagtes typisk i Holland eller Tyskland. Staldene står tomme i fem uger, mens der bliver gjort rent og desinficeret, hvorefter de bliver fyldt op igen. Det giver nogle udsving på kassekrediten, men generelt er økonomien i den styrede kontraktproduktion rimelig stabil. Mikael Warncke vurderer, at der ikke er så store udsving i prisen på rugeæg som for mælk og kød, og foderforbruget ligger ligeledes ret fast.

Nogle overvejelser

Han kan godt lide arbejdet i marken, hvor 45 hektar er under plov. En stor del af gødningen afsætter han til andre landmænd i det sydlige Sønderjylland, og her giver nye skærpede fosforkrav problemer. Overvejelsen lige nu går på, om han skal levere til et nyt biogasselskab, som etableres i området.

Mikael Warnckes kone er udearbejdende, og de tre børn har ikke overvejelser om at overtage ejendommen. Den ældste studerer i Aarhus.

Ole Skovbøll Jensen, Agrocura, rådgiver Mikael Warncke om udviklingen på kornmarkedet:

”Jeg taler jævnligt med Mikael Warncke om markedet og om risikostyring af kornkøbene. Mikael gode langvarige aftaler med naboerne om kornkøb i høst betyder, at han typisk skal afregne kornet i høst. Det er ikke nødvendigvis det tidspunkt, prisen passer til Mikael budget og med call optioner kan Mikael forsikre sin budgetpris og fjerne risikoen for prisstigninger.”



Ole Skovbøll Jensen
Kundechef
2021 0114 / osj@agrocura.dk

Rugeægsproduktionen

DanHatch, ejet af DLG og Danish Agro, har 37 gårde, hvoraf 14 er virksomhedens egne.

På produktionsstederne går hønsene på dybstrøelse kombineret med plast- eller stålsalts

Hønsene flyttes fra opdræts- til rugeægsproduktionen, når de er 18-19 uger gamle

Æggene indsamles, kvalitetssorteres, desinficeres og pakkes dagligt

De transporteres til rugerierne – i ind- og udland - hvor de efter 21 dage i rugemaskinerne klækkes